

Entreprise

Sur un marché en forte croissance, partenaire des industriels leaders sur ce marché, notre société recrute dans le cadre de son projet de développement des ingénieurs commerciaux H/F confirmés sur la région Île de France.

Notre domaine d'activité : la réunion à distance (visioconférence, partage d'application, intégration multimédia) et l'affichage dynamique.

Poste

Rattaché au Directeur Commercial et en collaboration avec le chef de projet, patron de votre secteur, vous prenez en charge le développement et la gestion de votre portefeuille clients de l'analyse des besoins au closing.

Profil

De formation commerciale Bac+2 minimum, vous justifiez d'une expérience significative (4-10 ans) idéalement dans la vente de solutions NTIC ou bureautique auprès des Grands Comptes / PME Multi-sites.

Doté d'un esprit de conquête commerciale, vous avez le sens du service, de véritables capacités d'autonomie et d'organisation et souhaitez vous investir dans une PME dynamique attachée aux valeurs humaines.

Rémunération attractive selon expérience et profil (statut cadre – fixe + variable – véhicule de fonction - défraiement)

Merci d'adresser par mail CV + lettre de motivation à recrutement@cap-visio.com